

CIM Bank - швейцарский банк на каждый день | CIM Bank - a Swiss Bank for Every Day

Автор: Надежда Сикорская, [Женева](#) , 16.04.2012.



Президент банка CIM Франческо Сигнорио (© Nasha Gazeta.ch)

На фоне многих своих коллег, история которых исчисляется несколькими веками, этот динамичный банк, созданный в 1990 году, должен бы ощущать себя младенцем. Но руководство банка юный возраст вовсе не смущает, скорее, наоборот.

|

Among numerous old colleagues this young and dynamic bank, created in 1990, should feel a bit awkward. But its directors tend to see the young age as an advantage.

CIM Bank - a Swiss Bank for Every Day

Частный банк CIM обладает всеми атрибутами швейцарского банка: является членом Швейцарской фондовой биржи. осуществляет свою деятельность под контролем FINMA (Федеральной администрации по контролю за финансовыми рынками), входит в Swiss Bankers Association (Ассоциацию швейцарских банков) и пользуется уважением иностранных коллег - в 2010 году получил награду от Deutsche Bank за высокое обслуживание SWIFT-платежей. (Каким образом можно отличиться на этом поприще, нам лично не понятно, но ясно, что Deutsche Bank просто так наград не раздает.)

Внешнее отличие CIM Bank от его почтенных коллег в том, что расположен он не в старинном особняке, фронтон которого украшает дата, начинающаяся с 17.. , а в современном здании, главный элемент внутреннего декора которого составляют ... розовые орхидеи, цветущие в горшках и изображенные на стенах. А такое в банке, согласитесь, не часто увидишь.

Вот в одной из украшенных орхидеями переговорных мы и встретились с президентом банка CIM Франческо Сигнорио.

Наша Газета.ch: Господин Сигнорио, скажите, пожалуйста, как Вы решились создать новый банк в стране, где их уже огромное количество, у некоторых - многовековая история, и рынок, на первый взгляд, давно поделен?

Франческо Сигнорио: Банки здесь есть, действительно, очень старые, но президенты у них нормального рабочего возраста.

Я решился на это, потому что тем или иным образом занимаюсь банковским делом с 24 лет, так что для меня лично создание своего банка стало логичной профессиональной эволюцией.

А чем отличается Ваш банк от коллег-конкурентов?

Думаю, именно нашей современностью, стремлением идти в ногу со временем и достигать совершенства в обслуживании клиентов.

Наш банк предоставляет все традиционные услуги: управление финансовыми активами, международные платежи и переводы, открытие текущих счетов, торговля акциями и облигациями, обмена иностранной валюты, онлайн торговля, кредитные карты, исследование и анализ рынка.

Очень многие наши клиенты пользуются услугой «Home Banking», которая дает возможность держать связь с банком и осуществлять большинство операций в режиме реального времени 24 часа в сутки и из любой точки мира. В этом смысле CIM - очень удобный банк на каждый день.

Вы работаете и с частными клиентами, и с корпоративными?

Совершенно верно. Как известно, private banking - конек швейцарского банковского

бизнеса, и мы стараемся довести его до совершенства. Мы исходим из того, что каждый клиент уникален, а потому каждому клиенту предоставляется персональный менеджер.

Ходят слухи, что гражданам, не имеющим вида на жительство в Швейцарии, будет все сложнее, а то и вовсе невозможно, открыть счет в швейцарском банке. А какова ситуация сегодня? Как можно открыть счет в Вашем банке?

Это можно сделать элементарно – послав заявку по Интернету, через наш веб-сайт. И для этого не обязательно быть резидентом в Швейцарии. Но следующая за подачей потенциальным клиентом заявки тщательная проверка его благонадежности и «чистоты» источника его доходов обязательна для нас, как для каждого серьезного банка.

А что это за льготные условия для студентов, которые вы предоставляете?

Как и любая компания с долгосрочной политикой, мы заинтересованы в привлечении молодых клиентов, в расчете, что они останутся с нами и в будущем. Создание специальных условий для студентов (в частности, бесплатное обслуживание счета) – один из способов стимулирования таких клиентов.

Среди услуг, рекламируемых на сайте банка, фигурирует «вложения в стиль жизни». Не могли бы Вы пояснить, что это такое?

Независимость и свобода действий – основные составляющие стиля жизни, не правда ли? Благодаря помощи персонального менеджера, клиент нашего банка может в любое время и в любой точке мира совершить дорогостоящую покупку, осуществить денежные переводы, оценить недвижимость или проанализировать возможные перспективы инвестиций. Для всего этого ему нужно лишь позвонить в отделение СІМ банка в Женеве или Лугано.

В вашем банке работает несколько специалистов, владеющих русским языком, на который переведен и ваш сайт. А это значит, что русскоязычная клиентура Вас интересует. Когда и как Вы начали работать с нашими соотечественниками?

Несмотря на то, что наш банк по размеру небольшой, обладает всего двумя отделениями, в Женеве и Лугано, мы работаем с клиентами около ста национальностей, на многих языках. Россия – одно из направлений нашей деятельности, очень, разумеется, важное.

Мы начали работать с клиентами из России в 1998 году, после печально известного кризиса. Но я должен сказать, что Россия и до этого не была для меня, в отличие от многих людей на Западе, «экзотической страной», я всегда считал ее частью Европы.

А чем объясняется такая позиция?

Я по происхождению итальянец, а в Италии, как Вы знаете, была раньше очень сильная коммунистическая партия. В наших учебниках описывались достижения СССР, нас учили ими гордиться и брать в пример.

Сейчас стало как-то модным «забывать», что без России современной Европы просто не существовало бы, ведь именно Ваша страна защитила континент от всех варваров. Это должен понимать и помнить каждый культурный человек. Поэтому я всегда верил, что Россия преодолет все болезни роста и займет достойное ее место в международном контексте. Именно это мы сейчас и наблюдаем.

Следите ли Вы за политической ситуацией в России и как Вы оцениваете ее влияние на финансовые рынки?

Разумеется, стабильная политическая ситуация в России, как и в любой стране, положительно влияет и на экономику. Поэтому как финансист я могу только приветствовать такое развитие событий.

Как бы Вы охарактеризовали свой банк?

Мы относим себя к нормальным, то есть, хорошо работающим банкам. Но в наше время это, как и нормальные люди, - редкость...

[недвижимость в Швейцарии](#)
[швейцария недвижимость](#)
[банки в Швейцарии](#)

Source URL: <https://dev.nashgazeta.ch/news/13293>