



Опубликовано на Швейцария: новости на русском языке (<https://nashagazeta.ch>)

---

# Почему в Швейцарии так дорого стоит медицинское оборудование? | Pourquoi des appareils médicaux sont si chers en Suisse?

Автор: Лейла Бабаева, [Берн-Женева-Лозанна](#) , 14.12.2018.



(©pixabay)

Цены на многие медицинские изделия, которые продаются в Швейцарии, в 2-4 раза выше, чем в других странах Европы. Больницы Романдии решили принять меры.

Le prix de plusieurs équipements médicaux est 2 à 4 fois plus élevé que dans les autres pays de l'Europe. Les hôpitaux romands vont prendre des mesures.  
Pourquoi des appareils médicaux sont si chers en Suisse?

Ежегодный торговый оборот от продаж медицинских изделий, то есть, товаров, которые не входят в категорию медикаментов, – составляет 14 млрд франков, пишет

газета Le Temps.

По данным швейцарского реестра имплантатов (Siris), в Конфедерации каждый год проводят около 20 000 операций по установке тазобедренных суставов и 16 000 – коленных суставов. В 2017 году было установлено 5200 кардиостимуляторов, а также других устройств.

Во Франции операции по установке таких протезов проводятся в два раза реже. За последние пять лет в Конфедерации на 77% выросло количество пользователей аппаратов для лечения апноэ во сне.

Цена, рекомендуемая производителем таких приборов, составляет 2139 франков в Швейцарии и 1366 франков во Франции. Цена на инсулиновую помпу в Конфедерации почти в два раза выше, чем в других странах Европы.

В интервью газете Le Temps директор службы закупок университетских госпиталей кантонов Во и Женева Рикардо Аввененти подчеркнул, что такая ситуация совершенно неприемлема: «На хирургические шовные материалы или кардиостимуляторы в Швейцарии цены почти всегда выше. Конечно, затраты на вывод на рынок здесь больше, однако это не объясняет разницу в цене в 2-4 раза».

По данным ассоциации страховых компаний santésuisse, в этой сфере можно сэкономить до 100 млн франков в год. Министерство здравоохранения с 1996 года публикует список средств и аппаратов, использование которых покрывает медицинская страховка. Представитель комиссии по вопросам управления Совета кантонов Клод Эш сообщил о том, что список, вероятно, будет пересмотрен до конца 2019 года.

Чем же все-таки объяснить разницу в цене? Организация Swiss Medtech, которая объединяет предприятия, работающие в сфере медицинских технологий, указывает на специфичность швейцарского рынка, его скромные размеры и децентрализованный характер. На это помощник генерального директора Университетского госпитального центра кантона Во (CHUV) Оливье Петерс отметил, что, приемлемая наценка, связанная с доставкой товаров и расходами на зарплату в Швейцарии, составляет 20-30% по сравнению с другими странами Европы. С этим заявлением согласна комиссия по вопросам управления Совета кантонов.

Завышенные цены нельзя оправдать и более высокой стоимостью производства в Конфедерации, так как немалую часть медицинских изделий выпускают иностранные фирмы. Кроме, того с повышением объема продаж резко снизилась стоимость производства, однако это, по сути, никак не отразилось на швейцарском рынке, подчеркнул административный директор CHUV Стефан Жонер.

Рикардо Аввененти указал на то, что, в отличие от других стран Европы, производители никогда не указывают для швейцарских покупателей точную цену своих изделий, автоматически включая в нее дополнительные услуги. «Если за рубежом покупатели хотят воспользоваться такими услугами, то оплачивают их отдельно. В Швейцарии это невозможно», - рассказал эксперт.

Какие меры собираются принять швейцарские больницы? Имея право совершать

закупки за рубежом, они решили приобретать часть медицинских изделий в других странах. Причиной этого стало еще и то, что при объявлении тендера руководство службы закупок университетских госпиталей Женевы и Во обратило внимание на незначительную разницу цен на товары разных производителей. Это наводит на мысль о возможном ценовом сговоре.

Впрочем, на этом трудности не заканчиваются. Как только швейцарцы обращаются к иностранным производителям, то многие из тех, у кого есть дистрибьюторы в Конфедерации, отказываются продавать свои товары напрямую по сниженным ценам.

Стефан Жонер пояснил, что цель швейцарских больниц – не в том, чтобы перестать работать с местными дистрибьюторами, а в том, чтобы повлиять на производителей и избавить население от лишних расходов при оплате медицинской страховки.

[Швейцария](#)

[Швейцария](#)

Статьи по теме

[Опасные имплантаты в Швейцарии](#)

[Как остановить рост цен на медобслуживание?](#)

---

**Source URL:**

<https://dev.nashgazeta.ch/news/sante/pochemu-v-shveycarii-tak-dorogo-stoit-medicinskoe-oborudovanie>