

Время инвестировать в Беларусь? | Il est temps d'investir au Bélarus?

Автор: Заррина Салимова, [Жанто](#) , 10.04.2019.



Фото: Nashagazeta.ch

8 апреля в женеvском предместье Жанто прошел белорусско-швейцарский бизнес-форум «Doing Business in Belarus: Opportunities for Swiss companies», организованный Постоянным представительством Беларуси в Женеве и Объединенной торговой палатой Швейцария-СНГ (JCC) при содействии посольства Беларуси в Швейцарии.

|

Le 8 avril à Genthod a eu lieu le forum «Doing Business in Belarus: Opportunities for Swiss

companies» organisé par la Mission permanente du Bélarus à Genève et la Chambre de commerce commune Suisse-CEI (JCC), en collaboration avec l'Ambassade du Bélarus en Suisse.

Il est temps d'investir au Bélarus?

Форум открывал министр иностранных дел Беларуси Владимир Макей, находившийся с 7 по 9 апреля с официальным визитом в Швейцарии. В ожидании приезда высокопоставленного гостя заместитель постоянного представителя Беларуси в Женеве Дмитрий Фомченко рассказал собравшимся, что форум правильнее было бы назвать не белорусско-швейцарским, а белорусско-европейским: в понедельник в Жанто собрались представители ВТО, Конференции ООН по торговле и развитию, швейцарского секретариата по экономике (SECO), федерального департамента иностранных дел, а также компаний из Швейцарии, Франции, Германии, Лихтенштейна, Испании, Беларуси и других стран. Кроме того, в работе форума приняли участие почетные консулы Беларуси в Лозанне ([Андрей Нажескин](#)), Цюрихе (Атанасиос Акратос), Лионе (Жан-Жак Ранк) и почетный вице-консул в Биаррице (Патрик Дурс). По словам Фомченко, это свидетельствует об интересе, который международное сообщество проявляет к возможностям ведения бизнеса в Беларуси.

В своей речи Владимир Макей заверил собравшихся в том, что Беларусь не дружит с кем-то против кого-то, а стремится поддерживать дружеские отношения с соседними и другими странами. Министр иностранных дел отметил, что Беларусь, которая исторически всегда находилась на границе двух экономических союзов, «заинтересована в создании единого евразийского экономического пространства с гарантией свобод передвижения товаров, услуг, людей и капиталов от Лиссабона до Владивостока или даже далее». Он также призвал объединить усилия и отметил важную роль, которую играют почетные консулы Беларуси в укреплении двусторонних отношений.

Затем слово взял директор Franck Muller Group Николая Рюда, которого в каком-то смысле можно назвать «хозяином» форума, так как мероприятие проходило в здании на территории поместья Гран-Маланьи, принадлежащего Franck Muller Group. Наверное, не все наши читатели знают, что с 2010 года швейцарская компания Franck Muller Group владеет 80% акций минского часового завода «Луч». За это время швейцарский инвестор модернизировал предприятие и открыл в Минске флагманский бутик «Луч» на проспекте Независимости, который Николая Рюда сравнил с Елисейскими полями. Сейчас в городах Беларуси, Украины и России работают 17 фирменных магазинов компании.

С приветственными речами выступили также заместитель министра экономики Беларуси Елена Перминова и исполнительный директор Объединенной торговой палаты Швейцарии-СНГ Дорит Саллис, после чего началась основная часть форума.

Обзор белорусско-швейцарского торгового и экспортного потенциала сделал директор Национального центра маркетинга Министерства иностранных дел Валерий Садоху. Из его доклада мы узнали, что Беларусь поддерживает торговые отношения с почти 200 странами. Основным торговым партнером Беларуси является Россия, на втором месте – ЕС, Швейцария – на 18-м. Торговый оборот между Швейцарией и Беларусью в 2018 году составил 187 млн долларов: Конфедерация экспортировала в Беларусь товары на сумму 158 млн, а объем белорусского экспорта в Швейцарию составил 29 млн долларов. Общий торговый оборот Беларуси в 2018-м

равнялся 72,1 млрд долларов, а экспорт товаров – 33,7 млрд.

Исполняющий обязанности директора Национального агентства инвестиций и приватизации Денис Мелешкин сделал акцент на преимуществах ведения бизнеса в Беларуси и преференциальных режимах, а Кирилл Коротеев на примере индустриального парка «Великий камень», первым заместителем генерального директора которого он является, продемонстрировал, как работают эти режимы. Резиденты «Великого камня», например, не платят налог на прибыль в течение 10 лет (а затем, до 2062 года, по пониженной в два раза ставке), освобождены от уплаты ввозных таможенных пошлин при экспорте готовой продукции за пределы ЕАЭС и имеют другие налоговые и таможенные преференции. Опыт ведения бизнеса в Беларуси поделился и менеджер по развитию трейд-лейнов в компании Asstra-Associated Traffic Владислав Лагун.

Директор инвестиционной компании «Юнитер» Роман Осипов перечислил наиболее перспективные направления инвестирования в Беларусь. В комментарии Нашей Газете Роман рассказал об особенностях белорусской экономики, во многих отраслях которой доминирует государственный сектор, т.е. государство часто является одновременно владельцем и регулятором бизнеса. Чтобы понять правила игры, нужно обращаться к тем, кто знает, как устроен рынок, уверен Осипов. По его словам, долгий процесс принятия решений – основная проблема, которая препятствует притоку иностранного капитала. Но этого можно избежать, если предложение инвесторов будет максимально прозрачным и обоснованным: правительство должно понимать, какую выгоду имеет проект для государства, какие гарантии необходимы и почему. В Беларуси достаточно открытые органы госуправления, а «пробиться» к министру не так и сложно, добавил Роман Осипов.

С одним из самых интересных и ожидаемых докладов выступил директор «Штадлер Минск» Филипп Бруннер. В 2013 году концерн Stadler построил в городе Фаниполь (Минская область) завод, который сегодня успешно работает: под Минском собирают трамваи, поезда для метро, двухэтажные и одноэтажные подвижные составы для стран СНГ, Европы и даже Южной Америки. Бруннер отметил, что счастлив работать в Беларуси, и призвал всех верить словам Владимира Макея, который в самом начале своего выступления заявил, что Беларусь – лучшая страна для инвестирования.

Поскольку в своей презентации Филипп Бруннер сосредоточился только на положительном опыте, мы решили спросить у него, приходилось ли ему сталкиваться с трудностями ведения бизнеса в Беларуси. «Хороший вопрос! Конечно, всегда есть сложности при реализации таких больших проектов, как этот. Я реализовывал подобные проекты для Stadler во многих странах, в том числе в Швейцарии и Алжире. И в Беларуси сложностей было меньше, чем в других государствах», – рассказал он Нашей Газете. Из трудностей он упомянул элементы плановой экономики, особенности формирования цены и непростую процедуру оценки активов. Что касается квалификации белорусских сотрудников, то он отметил их знания, компетенции и лояльность, но при этом констатировал, что белорусские специалисты почти не говорят на иностранных языках. К слову, сам Бруннер прекрасно говорит на русском. На вопрос, какой совет он мог бы дать будущим инвесторам, Бруннер ответил, что нужно строить отношения с государством и пользоваться преимуществами, которые дают свободные экономические зоны и другие преференциальные режимы.

Официальная часть форума завершилась подписанием меморандумов о

сотрудничестве между Объединенной торговой палатой Швейцария-СНГ и двумя белорусскими организациями – Национальным агентством инвестиций и приватизации и Национальным центром маркетинга и конъюнктуры цен.

[Женева](#)

Статьи по теме

[Где находится Альбарутения?](#)

[Белорусские иконы в Вадуце](#)

[Белорусских пассажиров будут возить поезда, сделанные в Швейцарии](#)

[В Белоруссии все одинаково богаты или бедны](#)

[Современное искусство Белоруссии в Пайерне](#)

[ЭкоМир - Белоруссии](#)

Source URL: <https://dev.nashagazeta.ch/news/economie/vremya-investirovat-v-belarus>