

НОВОСТИ ПАРТНЕРОВ / CONTENU PARTENAIRE

Hyposwiss, традиционный частный банк в авангарде | Hyposwiss, une banque privée d'avant-garde

Автор: Надежда Сикорская, [Женева](#), 28.06.2021.



(DR)

Несмотря на все санитарные, социальные, экономические и климатические потрясения, некоторые профессиональные руководители финансовой сферы продолжают сохранять «реалистический оптимизм». К ним относится Солли С. Лави, президент административного совета частного швейцарского банка Hyposwiss Private Bank Genève SA, или просто Hyposwiss, с компетентным мнением которого мы предлагаем вам ознакомиться.

|

Face à ces chocs sanitaires, sociaux, économiques et climatiques, certains dirigeants professionnels de la finance affichent néanmoins un « optimisme réaliste ». C'est dans ce cadre que nous vous proposons de prendre connaissance d'une opinion avisée de M. Solly S. Lawi, Président du Conseil d'administration de Hyposwiss Private Bank Genève SA, ou simplement Hyposwiss.

Hyposwiss, une banque privée d'avant-garde

Возникновение и распространение пандемии коронавируса затронуло всю нашу планету, на которой живут сегодня 7,8 млрд человек. Режим изоляции, введенный разными странами ради спасения жизней, привел к резкому спаду экономической деятельности в мире и к серьезной коррекции финансовых рынков. Кардинально ограничив мобильность, пандемия спровоцировала самую значительную рецессию со времен Второй мировой войны – это минус 6% мирового ВВП.

Перед лицом этих серьезнейших вызовов государства, центральные банки всего мира, Всемирный банк и Международный валютный Фонд (МВФ) должны были координировать свои усилия, используя многочисленные финансовые и фискальные инструменты для вливания ликвидных средств. На начало апреля 2021 года общий размер этих вливаний составил 18 триллионов долларов, то есть более 15% мирового ВВП. Эта сумма в три раза больше, чем размер финансовых влияний в период финансового кризиса 2008-2009 гг., составивших 6 триллионов долларов, то есть 5% ВВП.

На санитарном фронте создание и применение вакцин в 2021 году дало надежду на глобальный подъем и повлекло за собой рост курсов финансовых активов. Финансовые рынки абстрагировались от недавнего сокращения экономической деятельности, позволив инвесторам сохранить уверенность в перспективах роста в 2021–2022 годах и сделав ставку на продолжающуюся государственную поддержку в ближайшей перспективе. При этом несоответствие между финансовыми рынками и реальной экономикой продолжает существовать.

Несмотря на все санитарные, социальные, экономические и климатические потрясения, некоторые профессиональные руководители финансовой сферы продолжают сохранять «реалистический оптимизм». К ним относится Солли С. Лави, президент административного совета частного швейцарского банка Hyposwiss Private Bank Genève SA, или просто Hyposwiss, с компетентным мнением которого мы предлагаем вам ознакомиться.

Многие наши читатели знают этот банк как многолетнего партнера Нашей Газеты. Финансовым институтом, созданным более века назад, управляют сегодня несколько семей, представители которых уже в нескольких поколениях активны в области финансов и банковского дела. Внешняя сдержанность банка контрастирует с

интенсивностью его развития, сконцентрированного на основной его деятельности – управлении состояниями швейцарских и международных клиентов.

С 2015 года банк, поддерживаемый солидными результатами своей деятельности, продолжает динамично развиваться путем органического роста и приобретения активов. В июне 2021 года Hyposwiss завершил процесс покупки цюрихского филиала израильского банка United Mizrahi Bank. Новый филиал Hyposwiss в Цюрихе интегрировал новых сотрудников, клиентов и активы, что стало логическим продолжением приобретения в последние годы активов нескольких банков: Israël Discount Bank (Switzerland) SA, Compagnie Privée de Conseils et d'Investissements «CPCI» и банка Napoalim (Switzerland) SA.

В 2020 году совокупность активов в управлении банка составила 5,3 млрд франков (по сравнению с 3,2 млрд в 2015 году). В 2021-м, вследствие последнего приобретения клиентских активов на сумму 550 млн франков, эта цифра достигнет 5,8 млрд франков, а число сотрудников вырастет до 120.

При этом, по словам господина Лави, банк Hyposwiss сохраняет человеческое измерение, что, безусловно, крайне важно для персонализированного общения с клиентами. Словно в чеховской пьесе, здесь соблюдается правило трех единств, в данном случае – места, принятия решений и их реализации. Не обязательно быть крупным по размеру банком, чтобы работать в международном масштабе.

Сегодня 30% клиентов банка Hyposwiss составляют швейцарцы и европейцы, еще по 20% – израильтяне, граждане стран Ближнего Востока, Южной и Северной Америки и последние 10% – выходцы из России и стран Восточной Европы. Важный момент для наших читателей: в банке работает команда управляющих активами, владеющих русским языком! Судя по всему, и банк, и его клиенты отлично адаптировались к новой реальности: никогда еще не было открыто столько новых счетов, как за этот «закрытый» период, – с помощью современных электронных средств связи и с соблюдением всех мер предосторожности.

Наш собеседник, Солли С. Лави, глава семьи Лави, – банкир во втором поколении, а третье уже готово принять эстафету. Он поражает своей кипящей энергией и амбициями, смелыми идеями, невероятной памятью на цифры и, что больше всего нас впечатлило, умением объяснять самые сложные экономические концепции языком, понятным простым смертным.

Господин Лави, на чем зиждется Ваш осторожный оптимизм?

Новая экономическая реальность – это реальность гиперподключенного мира, несущего в себе огромный потенциал. Революция в области коммуникаций – мощный двигатель прогресса, создающий многочисленные взаимосвязи. Развивающиеся и развитые страны зависят друг от друга, а весь мир в целом зависит от их сотрудничества. Меры, принятые для возрождения экономики после пандемии коронавируса, являются в нашей области, области управления капиталом, важнейшим стимулом для инвестиций и прочих операций, включая операции с новым классом цифровых активов. Эти инвестиционные возможности существуют во всех секторах, в любой момент, независимо от экономического фона.

Как Вы оцениваете развитие банковского сектора в Швейцарии?

Банки Швейцарии продолжают развиваться в сложном регламентном и экономическом контексте, на который отрицательно влияют устойчивые негативные процентные ставки, отказ от банковской тайны, ограничения в допуске к рынку и экономический шок, вызванный пандемией. Тем не менее за последние годы банки значительно усилили буферы капитала и ликвидности и достаточно «вооружены» перед лицом нынешней нестабильной ситуации. Вследствие реструктуризации путем слияний и покупок швейцарская банковская система насчитывает на сегодняшний день 244 банка. В это число входят два гиганта – UBS и Credit Suisse, на долю которых приходится 50% рынка. Плюс 85 кантональных и региональных банков и сберегательных касс, а также кооперативов. Надо добавить также 94 иностранных банка, работающих на территории Швейцарии. Остальные 63 – это частные банки разных категорий: крупные, то есть те, которые управляют 300–400 млрд франков, средние, в управлении которых находятся более 50 млрд, и остальные – менее чем с 10 млрд активов, к которым относится и Hyposwiss Bank.

Швейцария – одна из главных финансовых площадок мира, лидер в области управления трансграничными капиталами; в управлении швейцарских банков находится приблизительно четверть всех мировых активов. В целом их сумма составляла в 2019 году 7,9 триллионов франков, что означало прирост на +13,8% по сравнению с 2018-м. Доля активов иностранных клиентов остается практически неизменной, на уровне 48%.

Как Вы оцениваете ситуацию с цифровизацией и финтехом в Швейцарии?

Для традиционных банков цифровизация – серьезный вызов, особенно если учитывать сокращение марж и рост расходов. Ко всему прочему, новые технологии упрощают доступ к рынку потенциальным новым поставщикам услуг, таким образом усиливая конкуренцию, что может иметь негативные последствия для рентабельности финансового сектора. Но есть у них и позитивные стороны, такие как повышение производительности и появление новых продуктов, лучше адаптированных к требованиям клиентов нового поколения. И это касается как администрации, так и технических служб. Иными словами, новые технологии представляют собой не только вызовы, но и новые возможности.

Что касается цифровизации, то в последние годы швейцарские банки хорошо себя позиционировали. Они смогли воспользоваться новыми цифровыми возможностями, сохранив при этом привлекательные традиционные черты швейцарского банковского дела – финансовую компетентность, сдержанность и надежность. Благодаря этим трем столпам швейцарская финансовая площадка сможет сохранить свою конкурентоспособность, подлежащую реформам с целью адаптации к переходу на цифру и общению с клиентами, все более требовательными в том, что касается стоимости услуг, рентабельности и результативности.

В будущем именно инновации, своевременные реформы и эффективность позволят Швейцарии оставаться первостепенной финансовой площадкой и сохранить эту высокую позицию в рейтинге главных финтех-площадок мира. Кстати, FINMA, швейцарский орган надзора за финансовыми рынками, недавно выдала новые лицензии так называемым небанкам, или «виртуальным» банкам, которые полностью оцифровали свои бизнес-процессы.

Как относится Hyposwiss к криптовалютам?

Разумеется, мы не можем игнорировать этот альтернативный мир финансовых вложений и платежей, в котором на долю биткоина приходится 60%, на долю эфириума – 20%, а остальное – на долю прочих криптовалют. Капитализация этого рынка, созданного десять лет назад, превысила сегодня два триллиона долларов. Для сравнения: капитализация мира драгоценных металлов, золота и серебра находится на уровне 12 триллионов долларов.

Несколько факторов способствуют этому нововведению в частном секторе, начиная с постепенного исчезновения из обращения некоторых валют и оплаты банковскими купюрами в странах с сильно развитым Интернетом и высоким уровнем цифровизации. Криптовалюты уже конвертируются на специализированных цифровых площадках типа Coinbase, в наличных в традиционных валютах, выпускаемых и контролируемых центральными банками стран «Большой двадцатки». С другой стороны, не стоит забывать, что, согласно недавнему докладу МВФ, больше половины населения мира не имеет банковского счета и платит наценку 7% за каждый «обычный» денежный перевод в основных традиционных валютах. Наконец, прием оплаты в биткоинах: одна лишь платформа PayPal насчитывает 377 млн пользователей, к которым надо добавить клиентов кредитных учреждений.

Конечно, значение цифровых технологий неуклонно растет. В государственном секторе большинство национальных банков работает над созданием цифровой валюты. В Швейцарии Национальный банк и Банк международных расчетов разрабатывают проект «Helvetia», цель которого – выпуск цифровой валюты центрального банка (MNBC) в качестве нового способа осуществления платежей, подлежащего регламентированию и контролю для обеспечения финансовой безопасности и стабильности страны. Цифровизация ставит перед банками новые вызовы, ускоряя их реструктуризацию. Поэтому способность к инновации путем перехода на цифру вынуждает нас постоянно адаптироваться, чтобы лучше использовать знания и навыки в управлении капиталами.

В этом контексте ускоренной трансформации Hyposwiss, сохраняя осторожный и здравый оптимизм, продолжает адаптироваться и развиваться, максимально используя потенциал цифровизации в своей структуре и в услугах, предлагаемых его клиентам.

Каким видится Вам Hyposwiss в 2025 году?

Кризисы усиливают сопротивляемость и ускоряют перемены. Совокупность наших ресурсов, консолидированных за последние пять лет, позволяет нам прогнозировать на пять лет вперед. Мы намерены и дальше придерживаться стратегии органического развития и дальнейшего приобретения активов как на женеvской финансовой площадке, так теперь и на цюрихской, с целью увеличения находящихся в управлении активов до 10 млрд франков и расширения цифровых услуг, предлагаемых нашим клиентам.

[банки в Швейцарии](#)

Source URL:

<https://dev.nashagazeta.ch/news/economie/hyposwiss-tradicionnyy-chastnyy-bank-v-avangarde>